

# Le Club des entrepreneurs du Cher

# C

## POUR ALLER PLUS LOIN

CLUB  
**a**ffaires

### Un format de rencontre propice aux échanges :

- une rencontre mensuelle, par bassin d'emploi, ouvert à tous les secteurs d'activités,
- une séance de travail d'une heure, qui se poursuit par un déjeuner,
- une présentation individuelle afin de connaître l'activité de chaque participant,
- un focus entreprise de 10 minutes : pour aller plus loin,
- un nombre de places limité (25 maximum) pour garantir l'équité des temps de parole et le respect du timing.

### Un réseau dynamique :

- des membres qui voyagent d'un Club Affaires à l'autre pour enrichir leur carnet d'adresses,
- des rencontres inter-groupes (soirée d'été, dîner de fin d'année, visites d'entreprises, etc).

### Rejoindre le Club Affaires, c'est :

- tisser des relations d'affaires pouvant se transformer en opportunités économiques,
- favoriser le partage d'expériences,
- s'informer sur la dynamique et les actions du réseau et du Club des Entrepreneurs



**BUSINESS**

**RÉSEAUX**

**CONVIVIALITÉ**

BGE CHER  
26/28 Place de la Nation  
18000 Bourges  
02 48 65 30 22  
secretariat@bge-cher.com





## POURQUOI REJOINDRE LE CLUB ?



### Rencontrer d'autres Chef(fe)s d'entreprises

- des déjeuners mensuels près de chez vous sur les points Club du Cher,
- des partenaires sur le département,
- présenter votre activité à chaque rencontre.



### Un lieu d'échange réunissant aussi bien des grandes entreprises et PME locales que des TPE.



### Le Club des Entrepreneurs, c'est quoi ?

- développer son réseau et participer activement aux événements,
- développer ses opportunités dans les affaires,
- découvrir, s'informer et échanger dans une dynamique chaleureuse et conviviale sous la forme de visites guidées d'entreprises.

## OBJECTIFS

Demain, nos objectifs sont tournés vers le développement pour que chaque membre trouve un lieu où échanger, s'informer et développer de nouveaux contacts pour faire fructifier son activité.

# LES 5 COMMANDEMENTS DU CLUB

Fondement des Clubs d'Entrepreneurs, le business échangé est proportionnel à la confiance partagée. Voici 5 conseils pour vous approprier la démarche :

**1** SE PRÉSENTER ET COMMUNIQUER SUR SON ACTIVITÉ

Mieux les membres connaîtront votre entreprise, plus ils en parleront autour d'eux.

**2** LE PARRAIN, UN ALLIÉ POUR BIEN S'INTÉGRER

Si vous avez rejoint le réseau à l'invitation d'un autre membre. C'est lui qui vous introduira lors de votre première participation du Club.

**3** PLUS VOUS PARTICIPEZ PLUS VOUS MARQUEZ LES ESPRITS

Votre agenda ne vous permet pas d'être présent ? Faites-vous représenter par un collaborateur.

**4** VOUS VOULEZ FAIRE DES AFFAIRES? APPOORTEZ-EN AUX AUTRES MEMBRES

Pour gagner la confiance des membres, mettez les en relation avec des clients potentiels. C'est indispensable pour obtenir des contacts en retour.

**5** FAÏTES CONNAÎTRE VOTRE RÉSEAU : VENEZ ACCOMPAGNÉ

Inviter vos clients, fournisseurs ou amis à venir se présenter au Club.