

Le Club des entrepreneurs du Cher



POUR ALLER PLUS LOIN



Un format de rencontre propice aux échanges :

- une rencontre mensuelle, par bassin d'emploi, ouvert à tous les secteurs d'activités,
- une séance de travail d'une heure, qui se poursuit par un déjeuner,
- une présentation individuelle afin de connaître l'activité de chaque participant,
- un focus entreprise de 10 minutes : pour aller plus loin,
- un nombre de places limité (25 maximum) pour garantir l'équité des temps de parole et le respect du timing.

Un réseau dynamique :

- des membres qui voyagent d'un Club Affaires à l'autre pour enrichir leur carnet d'adresses,
- des rencontres inter-groupes (soirée d'été, dîner de fin d'année, visites d'entreprises, etc).

Rejoindre le Club Affaires, c'est :

- tisser des relations d'affaires pouvant se transformer en opportunités économiques,
- favoriser le partage d'expériences,
- s'informer sur la dynamique et les actions du réseau et du Club des Entrepreneurs



BUSINESS

RÉSEAUX

CONVIVIALITÉ

BGE CHER
26/28 Place de la Nation
18000 Bourges
02 48 65 30 22
secretariat@bge-cher.com





POURQUOI REJOINDRE LE CLUB ?



Rencontrer d'autres Chef(fe)s d'entreprises

- des déjeuners mensuels près de chez vous sur les points Club du Cher,
- des partenaires sur le département,
- présenter votre activité à chaque rencontre.



Un lieu d'échange réunissant aussi bien des grandes entreprises et PME locales que des TPE.



Le Club des Entrepreneurs, c'est quoi ?

- développer son réseau et participer activement aux événements,
- développer ses opportunités dans les affaires,
- découvrir, s'informer et échanger dans une dynamique chaleureuse et conviviale sous la forme de visites guidées d'entreprises.

OBJECTIFS

Demain, nos objectifs sont tournés vers le développement pour que chaque membre trouve un lieu où échanger, s'informer et développer de nouveaux contacts pour faire fructifier son activité.

LES 5 COMMANDEMENTS DU CLUB

Fondement des Clubs d'Entrepreneurs, le business échangé est proportionnel à la confiance partagée. Voici 5 conseils pour vous approprier la démarche :

1 SE PRÉSENTER ET COMMUNIQUER SUR SON ACTIVITÉ

Mieux les membres connaîtront votre entreprise, plus ils en parleront autour d'eux.

2 LE PARRAIN, UN ALLIÉ POUR BIEN S'INTÉGRER

Si vous avez rejoint le réseau à l'invitation d'un autre membre. C'est lui qui vous introduira lors de votre première participation du Club.

3 PLUS VOUS PARTICIPEZ PLUS VOUS MARQUEZ LES ESPRITS

Votre agenda ne vous permet pas d'être présent ? Faites-vous représenter par un collaborateur.

4 VOUS VOULEZ FAIRE DES AFFAIRES? APPORTEZ-EN AUX AUTRES MEMBRES

Pour gagner la confiance des membres, mettez les en relation avec des clients potentiels. C'est indispensable pour obtenir des contacts en retour.

5 FAÏTES CONNAÎTRE VOTRE RÉSEAU : VENEZ ACCOMPAGNÉ

Inviter vos clients, fournisseurs ou amis à venir se présenter au Club.